

PAYMENTS ALS TEAMSPORT

Erfolgsfaktor Multi-Acquiring

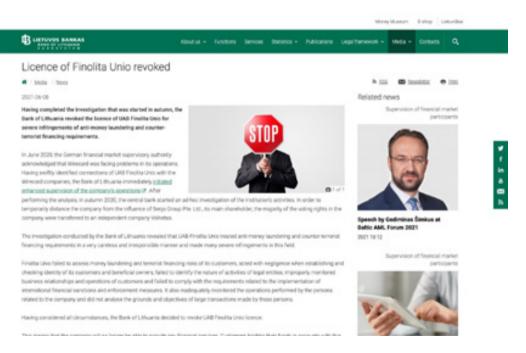
Thomas Beinhart

ÖSWV Fachkongress | Anif | 14.10.2021

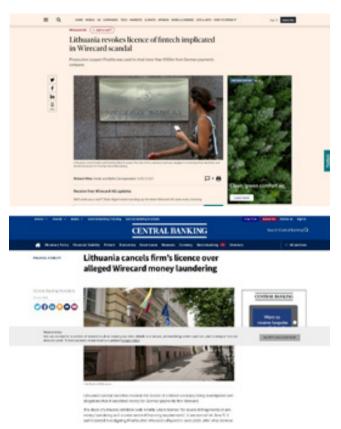




8. Juni 2021:



https://www.ft.com/content/7a1edc12-e24f-4fb9-908b-c909cdceb67f
https://www.lb.lt/en/news/licence-of-finolita-unio-revoked
https://www.centralbanking.com/central-banks/financial-stability/7842316/lithuania-cancels-firms-licence-over-alleged-wirecard-money-laundering





11. Juni 2021:

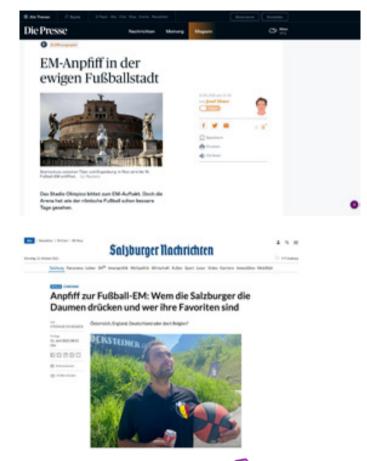




Die DURO 2021 wurde officiall entiffred, CARL/MTRIPOOL/ANDROW MEDICHAL

Die paneuropäische Fußball-Europameisterschaft ist am Ereitagabend mit einer Show im Olympiastadion von Rom offiziell

https://www.vienna.at/euro-2021-mit-show-in-roms-olympiastadion-eroeffnet/7018192 https://www.diepresse.com/5992160/em-anpfiff-in-der-ewigen-fussballstadt https://www.sn.at/salzburg/chronik/anpfiff-zur-fussball-em-wem-die-salzburger-die-daumen-druecken-und-wer-ihre-favoriten-sind-105026893





Können Sie innerhalb von **drei Tagen** einen neuen Zahlungsanbieter einbinden?



Es gibt mehrere Szenarien, die zu Acquirer-Verlust führen können

Zwei der häufigsten sind

Lizenzentzug auf Bankenseite (Beispiel Finolita)

Der Acquiring Bank wird von der Finanzaufsicht oder Visa/Mastercard die Lizenz entzogen, was eine sofortige Einstellung der Zahlungsdienste bedeutet.

 Acquiring Banken ändern ihren Risk Appetite (Beispiel ING Bank und Payvision)

Durch M&A oder Anordnung von Visa/Mastercard muss sich eine Acquiring Bank aus bestimmten Industrien zurückziehen.



Warum es manchmal schwierig ist, einen neuen Acquirer zu finden

Unabhängig von der technischen Integration ist das **Onboarding** durch Acquiring Banken für Sportwettanbieter oft sehr **mühsam und langwierig**.

Durch die "**High-Risk**"- Klassifizierung von Visa & Mastercard sind die Banken gezwungen, neben der klassischen Due Diligence auch Dokumente wie eine AML - oder KYC-Policy aber auch Rechtsmeinungen für bestimmte Märkte anzufordern und zu überprüfen.





Multi Payment Provider Setup

- Die Folgen durch den Ausfall eines oder mehrerer Zahlungsanbieter lassen sich mittels Multi Payment Provider Setup abschwächen
- Ein Multi Acquirer oder auch Multi Payment Provider Setup beschreibt die Anbindung mehrerer Zahlungsanbieter für jede Zahlungsmethode. Damit ist jede Zahlungslösung durch mindestens einen anderen Provider abgesichert
- Beim Ausfall eines Acquirers kann die Zahlung mit einem solchen Setup trotzdem durchgeführt werden und es entstehen keine Verluste
- Ein Multi Payment Provider Setup lässt sich für Alternative Zahlungsmethoden (alles außer Kreditkarte) genauso wie für Kreditkartenzahlungen implementieren



Vorteile und Challenges



- + Provider-Ausfälle werden durch eine Fallback-Lösung umgangen
- + Zahlungen werden trotzdem abgeschlossen
- Bei richtiger Implementierung gibt es beim Checkout Prozess keinen Reibungsverlust für Kunden

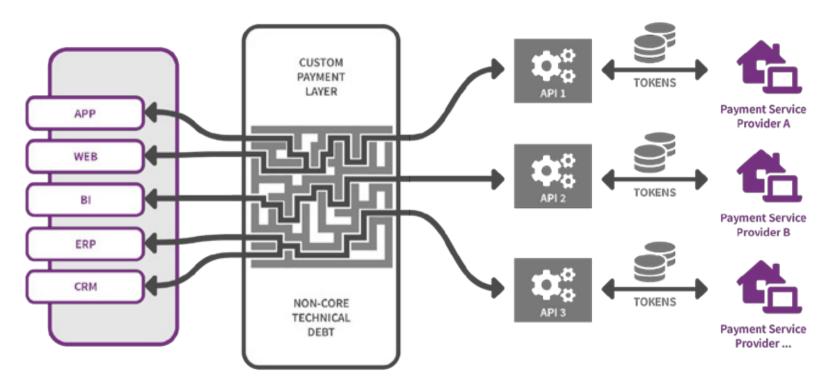


- Hoher technischer Aufwand viele Provider zu integrieren und die Anbindung zu warten
- Technischer Aufwand, ein eigenes Routing zu konfigurieren
- Settlement Reports in verschiedenen Systemen und in unterschiedlichen Formaten führen zu Mehraufwand in der Buchhaltung



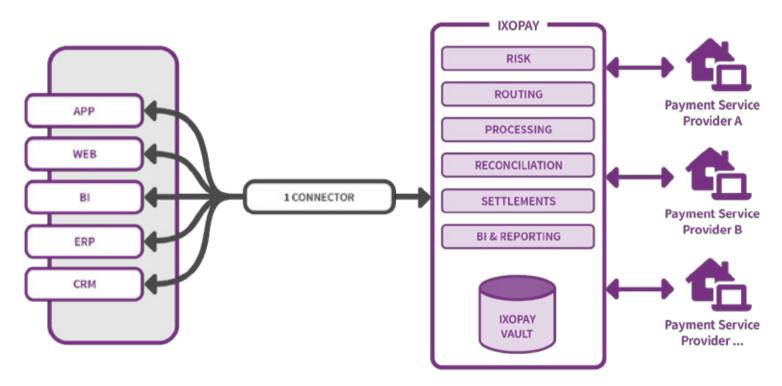


Beispiel ohne Payment Orchestration





Beispiel mit Payment Orchestration





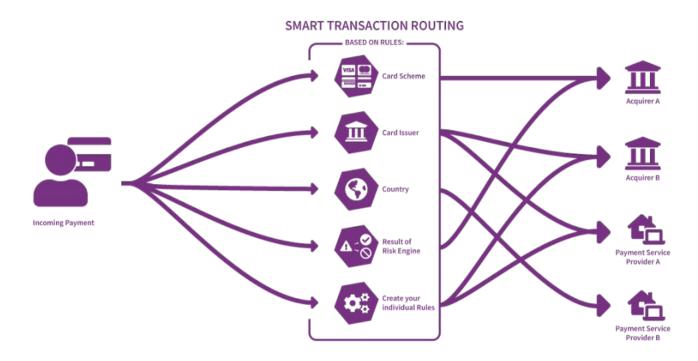
Die Challenges von einem Multi Payment Provider Setup mit Payment Orchestration umgehen

- Hoher technischer Aufwand viele Provider zu integrieren und die Anbindung zu warten
- Technischer Aufwand, ein eigenes Routing zu konfigurieren
- Settlement Reports in verschiedenen
 Systemen und in unterschiedlichen
 Formaten führen zu Mehraufwand in der
 Buchhaltung

- Mit nur einer Integration die Möglichkeit sich zu unzähligen Acquiring Banken und PSPs zu verbinden
- Höhere Success Rates und besseres Pricing mit lokalen Acquirern
 - → je kürzer die Route zwischen Käufer und Bank umso günstiger die Transaktions Gebühren
- Einfaches Smart Routing und Cascading ohne zusätzlichen technischen Aufwand
- Reconciliation- und Settlement-Funktionalität in nur einem Tool
- Über "Push" Transaktionen können die stationären Zahlungen ins System übernommen werden, um einen kompletten Überblick zu haben



Payment Routing





IXOPAY in a Nutshell



Card Vaulting



Smart Transaction Routing



Monitoring & Reporting



Reconciliation & Settlements



Integration Options



White Label



Recurring Payments



Secure Payouts



Card Updater



Fee Management Engine



Customer Profiles



Risk Management Engine



125+ Payment Adapters



Vielen Dank für Ihre Aufmerksamkeit!



Thomas Beinhart
Partner & Relationship Manager
+43 1 353 0505
t.beinhart@ixolit.com

